



B2C 秒殺銷售術

課程效益

【本課程可登錄終身學習護照】

- ☐ 更能理解人性，洞悉客戶的心態
- ☐ 掌握成為一流銷售的關鍵
- ☑ 精準察覺客戶的深層動機，滿足客戶需求
- ☑ 學習更多與顧客互動的有效技巧提高成交速度

課程大綱

課程單元	單元重點
一、如何成為一流銷售	1.什麼是成功的銷售？ 2.什麼是三流和一流的銷售？ 3.銷售八大動作 4.如何輕易影響人的判斷 5.如何運用語言架構及從眾心理
二、精準察覺客戶深層動機	1.比客戶需求更重要的事？ 2.客戶的深層動機影響消費 3.誘發消費動機的兩大因素 4.誘發消費動機的三大策略 5.如何快速誘導對方的秘密
三、如何左右對方的思路	1.如何輕易取得客戶的信任 2.如何引導客戶行為的模式 3.與客戶洽詢的暗示技巧 4.非知道不可的銷售六大禁忌 5.五種優勢提問策略
四、如何高效率的說服對方	1.如何解決客戶六大疑慮 2.六種禁忌的銷售回應 3.面對疑慮四大基本態度 4.處理銷售僵局五大心法 5.秒殺獨孤九劍

講師簡介

談判魔術師-林家泰 ◎演講時數超過 2000 小時，演講七大核心主題：商務談判、職場溝通、企業簡報、人脈經營、情緒管理、成交銷售、團隊領導等題材。

經歷：①中華華人講師聯盟—認證講師 ②2007 年全國奧瑞岡辯論比賽冠軍辯士 ③青商總會奧瑞岡辯論教練及評審 ④2011 年第 8 屆中國保險精英圓桌大會貴賓 ⑤2012 年國際青年商會世界大會生技及環保論壇主持人

上課時間 / 地點

(時間地點本協會保留更動之權利)

時間：**103/06/13 (五) AM09:00 ~ PM17:00** 共 7 小時

地點：桃園市中山路 468 號 7 樓(桃園縣政府前，勞保局桃園辦事處旁，永豐金證券樓上七樓)

課程費用及優惠方案

※請填妥報名表以傳真報名(03)3346057 或網路報名 www.tchr.org.tw

◎原價=2,000 元 【會員優惠價】1,500 元。(含講義、咖啡、茶)

凡 06/03 前完成繳費者，可享優惠 9 折=1,800 元。3 人同行且 06/03 完成繳費者，可享 85 折=1,700 元。

B2C 秒殺銷售術									
公司名稱			公司地址						
統一編號			電話				傳真		
訓練聯絡人		部門	職稱		分機	E-mail			
上課學員	1.姓名	E-mail							
		職稱	分機		手機				
	2.姓名	E-mail							
		職稱	分機		手機				

(可影印使用)名額有限，報名從速！

承辦人：田小姐

FAX：(03)3346057